FRUITS • LÉGUMES • HORTICOLE

PACK FRAÎCHEUR FLH

NIVEAU MAX

BOOSTER DE PERFORMANCE

EXCELLENCE COMMERCIALE 2026 propulsée par PACKS MÉTIERS FRAÎCHEUR *Le réflexe performance !*



Garantir la fraîcheur au quotidien : l'expérience client gagnante

5 min de lecture

Réf : FLH300
Intervenant : formateur expert du métier FLH

Remise en fin de formation d'un certificat de réalisation

Méthodes pédagogiques :

- Alternance de méthodes inductives et déductives.
- Apports de techniques et de méthodologie.
- Mises en situation.
- Mises en pratique de gestes techniques.
- Élaboration de plan d'action.

Modalités d'évaluation :

- Quiz de positionnement amont.
- Évaluation formative : exercices d'application.
- Évaluation sommative : mise en situation.

Tarif de la formation	Durée	Capacité	Public cible	Prérequis
Se reporter aux tarifs en vigueur	4 jours distants de 15 jours	Intra : max. 4 personnes Inter : nous contacter	Responsables et vendeurs du rayon FLH	Aucun

Objectifs

- Adopter les bonnes pratiques pour garantir choix, disponibilité et fraîcheur des produits toute la journée.
- Mettre en valeur le rayon fruits & légumes pour renforcer son attractivité commerciale.
- Gérer l'approvisionnement et le stockage des produits pour répondre aux besoins clients.
- Proposer des plans d'action adaptés aux enjeux opérationnels du point de vente.

Les plus de cette formation

- Un parcours évolutif incluant 2 journées de suivi personnalisé pour ancrer durablement les compétences et mesurer les effets des actions engagées.
- Des mises en situation terrain favorisant l'application immédiate de pratiques opérationnelles.
- Des échanges réguliers avec la direction pour suivre et ajuster les plans d'action selon les objectifs visés.

Activez ce pack dès maintenant !
Rapprochez-vous de votre pôle performance.



Activez les PACKS MÉTIERS FRAÎCHEUR

Lancez-vous !



Téléchargez le programme